

Czyste rozwiązania dla przemysłu

Czyste rozwiązania dla przemysłu

O najnowszych ekoinnowacyjnych rozwiązaniach skierowanych zarówno do branży drzewnej, jak i meblarskiej opowiadają Tomasz Balcerzak, dyrektor sprzedaży oraz Radosław Gliński, dyrektor przedsiębiorstwa w firmie NESTRO.



Ekoinnowacyjne rozwiązania i oferta marki NESTRO cieszyły się bardzo dużym zainteresowaniem w trakcie tegorocznych targów DREMA.

Fot. NESTRO

Kurier Drzewny: Firma na targach DREMA prezentowała energooszczędne filtry i wentylatory podciśnieniowe o wysokich sprawnościach. Urządzenia te już zostały docenione i zdobyły uznanie wśród branż stolarskiej i meblarskiej. Jak się buduje kompetencje w takiej firmie jak NESTRO, aby tworzyć zaawansowane rozwiązania? Czy wieloletnie doświadczenie ma duże znaczenie?

Radosław Gliński: Wieloletnie doświadczenie ma niebagatelne znaczenie, ale równie istotne jest ciągłe doskonalenie. To dzięki obserwacjom dotychczasowych rozwiązań doszliśmy do wniosków, że wentylatory podciśnieniowe, ze względu na montaż po czystej stronie, będzie cechowało mniejsze zużycie łopatek i tym samym sprawności tych wentylatorów będą zasadniczo wyższe, jak się później okazało - osiągają ok. 86 proc. Oczywiście produkujemy i posiadamy także wentylatory nadciśnieniowe, jednak kładziemy nacisk na te nowoczesne systemy podciśnieniowe. One oferują lepsze wydajności i generują oszczędności. Na końcu zawsze pojawia się pytanie: czy poprzez zainstalowanie tego systemu użytkownik jest w stanie generować oszczędności?

Jeśli stolarnia posiada stare systemy, które chce zmienić na nowe, to w bardzo prosty sposób można pokazać te oszczędności. Mając wentylator transportowy rzędu 47 kW, to poprzez zainstalowanie jego odpowiednika podciśnieniowego ilość kW spadnie nawet o 1/3, co w przeciągu roku, zwłaszcza jeśli zakład pracuje na dwie zmiany, daje naprawdę konkretne oszczędności. Oczywiście firma musi wydać na to pieniądze, ponieważ to wszystko jest inwestycją, ale istotne jest - czy można w jakikolwiek racjonalny sposób uzasadnić inwestycję i policzyć zwrot, który z pewnością będzie. Zaoszczędzi się na wydatkach związanych z innymi aspektami - jak energia elektryczna czy ciepła oraz kosztach serwisu i wymiany wirników wentylatorów.

Kurier Drzewny: Na Państwa stoisku podczas DREMY jako motto zostało napisane „Czyste rozwiązania”. Czy to jest Wasza misja?

Tomasz Balcerzak: Naszą misją jest dostarczanie czystych rozwiązań poprzez odpylanie przemysłowe w różnych branżach przemysłu. W każdej sytuacji realizowania swoich inwestycji w zakładach produkcyjnych staramy się oferować doskonale zorganizowane, optymalnie dopasowane i wydajne komponenty umożliwiające racjonalizację procesów pracy. Istotne jest dla nas zapewnienie konkretnego know-how, całościowego zaplecza technicznego oraz pełnego zaangażowania w każdy projekt. Dlatego nasza dewiza w działaniu to: rozwiązania elastyczne i przyszłościowe, optymalne dla klientów, bezpieczne dla ich pracowników.

Kurier Drzewny: Czy zakłady meblowe i stolarskie są otwarte na tego typu wyzwania?

Radosław Gliński: To zależy od rodzaju i wielkości zakładu. Obserwujemy z Tomaszem Balcerzakiem, dyrektorem sprzedaży w naszej firmie, że małe firmy trzeba uświadczać poprzez różne działania. Dlatego inżynierowie sprzedaży starają się pokazywać przedsiębiorcom zasadność użytkowania różnych systemów odpylania, nie tylko jako NESTRO, ale ogólnie odpylania - jaką pełni rolę, jak jest ważne dla funkcjonowania zakładu jako kompleksowe rozwiązanie nie tylko samego filtra, ale też powrotu powietrza na halę, a także w temacie kotłowni, brykielni czy lakierni, co również znajduje się w naszej ofercie.

Od początku działalności w Polsce Tomasz Balcerzak i grupa inżynierów sprzedaży stawiają na informację i edukację w tym zakresie, ponieważ oni wiedzą, że z uświadomionym klientem rozmawia się o konkretach, on wówczas wie, czego potrzebuje i oczekuje. Zauważamy poprzez dostęp do informacji coraz więcej szczegółowych pytań od kontrahentów, większe zainteresowanie i coraz większą świadomość potrzeb inwestorów, którzy pytają o: sprawność, wydajność, ciśnienie oraz sposób funkcjonowania i działania. Te pytania wynikają z tego, że nie ma uniwersalnych rozwiązań. To dobrze, bo zainteresowani mogą wtedy wybrać produkt najciekawszy technicznie, a nie najtańszy.

Kurier Drzewny: Czy właściciele firm meblowych zadają pytania dotyczące sposobów na obniżenie kosztów energii niezbędnej dla zasilania wentylatorów?

Tomasz Balcerzak: Tak, pytają o to, jak obniżyć koszty, które generują wentylatory i jak jeszcze lepiej wykorzystać potencjał swojego zakładu. Klienci interesują się również bezpieczeństwem rozwiązań dla swoich pracowników, a tym samym polepszyć procesy produkcyjne. Te i wiele innych, ale w gruncie rzeczy podobnych pytań, zadaje dziś sobie każdy przedsiębiorca, który zastanawia się nad przyszłością swojej firmy.

Kurier Drzewny: Wśród tych przedsiębiorców z pewnością są i tacy, którzy pytają o to, jak z Państwa pomocą mogą przyczynić się do ochrony środowiska naturalnego, np. utrzymania czystego powietrza.

Radosław Gliński: Oczywiście, że tak, dlatego nasz program obejmuje instalacje odpylające do wielu zastosowań, w różnych modelach. Problematyka czystego powietrza i ekologii na stanowiskach pracy nurtuje również przedsiębiorców lakierujących swoje produkty. Dlatego proponujemy im zastosowanie technologii K17, która znacząco ułatwia radzenie sobie z rozpylonymi w powietrzu substancjami. Skierowane z wysoką dokładnością strumienie powietrza eliminują możliwość wystąpienia turbulencji wpływających negatywnie na jakość i tym samym eliminują ryzyko nadmiernej aplikacji stosowanej substancji. Nie są więc konieczne kompromisy i przeróbki elementów, które były już pomalowane.

Rozwiązanie takie sprawdza się nawet w produkcji frontów kuchennych czy blatów o wysokim połysku, pozwala na obróbkę elementów różnej wielkości, zapewniając niezmienną, gwarantowaną jakość. Technologia umożliwia nieskrępowaną pracę przy wielu stanowiskach, zapewniając stałą i równomierną filtrację powietrza.

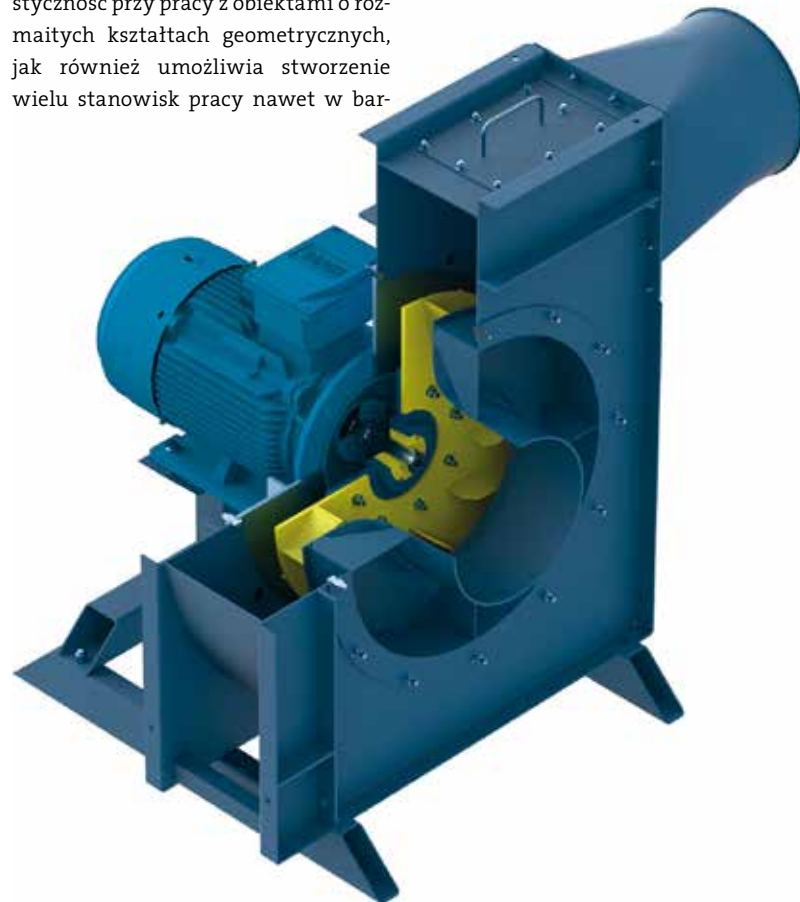
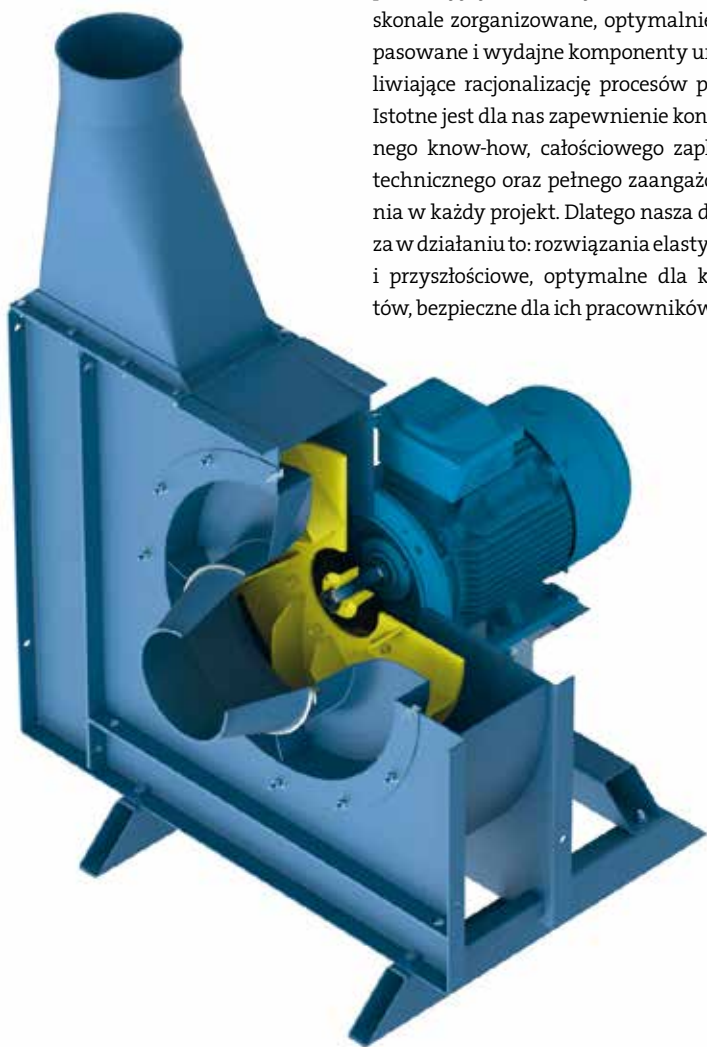
W tym przypadku ekoinnowacyjnym rozwiązaniem jest promowana metoda przepływu wyporowego niskoturbulentnego, która gwarantuje doskonałe rezultaty za sprawą tego, iż oczyszczane jest powietrze w całym pomieszczeniu, a nie tylko w jego poszczególnych częściach. To rozwiązanie zapewnia elastyczność przy pracy z obiektami o rozmaitych kształtach geometrycznych, jak również umożliwia stworzenie wielu stanowisk pracy nawet w bar-

do małych pomieszczeniach.

System stwarza najwyższy komfort i wydajność przebiegu pracy możliwy dzięki osobnym strumieniom powietrza dla stanowisk natryskowych i osuszających. Dzięki zastosowaniu przepływu wyporowego niskoturbulentnego nie występuje konieczność poprawek, użytkownik ma zapewnione bezpieczeństwo procesów i standaryzowane procedury.

Kurier Drzewny: W jakie inne rozwiązania inwestuje NESTRO w 2018 roku?

Tomasz Balcerzak: Poprzez stałą współpracę z producentem systemów wykrywania i gaszenia iskieł T&B Electronic, bardzo mocno wspieramy te rozwiązania oraz rozwijamy opiekę techniczną i serwisową dla naszych klientów. Systemy gaszenia iskieł w większości są instalowane w dużych zakładach produkcyjnych. Świadomość o ich zabezpieczającym działaniu nie jest jeszcze taka duża wśród małych zakładów. O jej zwiększenie walczą dosyć mocno towarzystwa ubezpieczeniowe i często wymagają ich instalowania w zakładach zarówno branży meblowej, jak i drzewnej, gdzie występuje ryzyko zaiskrzenia. Nasi inżynierowie techniczni często tłumaczą sens i bezpieczeństwo, jakie oferują te systemy dla zakładów. Przed tymi urządzeniami jest przyszłość. Co roku widzimy progres w instalowaniu systemów wykrywania





W innowacyjnych urządzeniach NESTRO, spełniających zasady ekorozwoju, a wynikających z idei społecznie odpowiedzialnego biznesu, przejawia się to w ulepszeniu filtrów odpylających i zwiększeniu sprawności wentylatorów do 86 proc. Fot. NESTRO

i gaszenia iskier o ok. 15 - 20 proc. i coraz większą świadomość z nimi związaną. Wielu przedsiębiorców pyta o to i więcej firm też się tym zajmuje. Klient musi dokonać wyboru między dostawcą a systemem, jaki on oferuje i zastanowić się czy zapewnia on odpowiednie zabezpieczenie. Towarzystwa też próbują to weryfikować. Systemy mogą się od siebie różnić, mimo że wszystkie nazywają się systemami wykrywania i gaszenia. Przedsiębiorcy często instalują jakiegokolwiek, najtańsze systemy, które nie zawsze spełniają wszystkie wymagania techniczne, a z problemem zostają następnie inwestor i ubezpieczyciel. Nie chodzi o wskazanie przez ubezpieczyciela firmy, aby nie faworyzować żadnego z dostawców, ale o podstawowe warunki techniczne, aby te systemy spełniały niezbędne minimum.

Kurier Drzewny: Jak przekonać przedsiębiorcę, że wydatki związane z ekologią mogą przełożyć się na wzrost konkurencyjności jego firmy i jej lepszą efektywność?

Radosław Gliński: Na pewno trzeba stawiać na działania proekologiczne. W innowacyjnych urządzeniach NESTRO, spełniających zasady ekorozwoju, a wynikających z idei społecznie odpowiedzialnego biznesu. Przejawia się to w ulepszeniu filtrów odpylających i zwiększeniu sprawności wentylatorów do 86 proc. W efekcie otrzymuje się wzrost rentowności przedsiębiorstwa inwestującego w odpylanie i co za tym idzie - podniesienie jego wartości. Na tym jednak nie koniec, trzeba jeszcze utrzymać te przedsiębiorstwa na ścieżce szybkiego rozwoju i tworzenia nowych, lepszych, bezpiecznych miejsc pracy poprzez ograniczenie hałasu filtrów odpylających poniżej 76 dB. To wymaga stosowania technologii opartej na zaawansowanej wiedzy technicznej.

Kurier Drzewny: A jaki argument najbardziej przemawia do polskich producentów?

Tomasz Balcerzak: Chociażby efektywność systemu. Obecnie ci najwięksi zczynają to zauważać i podkreślać. Oni szukają zawsze oszczędności i widzą, że przy dobrze zaplanowanych i wykonanych instalacjach odpylania na efektywności rzeczywiście można zyskać. Jeżeli instalacje są szczelne, wysokosprawne, to takie inwestycje w nowoczesne odpylanie szybko się zwracają, a następnie przyczyniają do dużych oszczędności w zużyciu energii elektrycznej.

Kurier Drzewny: Zaangażowanie społeczne NESTRO związane jest z globalną strategią. Jak wygląda jej realizacja w Polsce? W jakie programy społeczne angażuje się firma?

Radosław Gliński: Rzeczywiście, działania społeczne podejmowane przez NESTRO wynikają z globalnej strategii firmy. Realizujemy ją poprzez wspieranie lokalnych społeczności, w tym organizacji pozarządowych. Model społecznej odpowiedzialności biznesu realizowany jest przez przedsiębiorstwo niejako z definicji zakresu działalności. Firma projektuje bowiem i montuje systemy odpylania dla przemysłów: drzewnego, meblarskiego i papierniczego. Nasze produkty i usługi mają na celu redukcję szkodliwych substancji w powietrzu, co wpisuje się w koncepcję zrównoważonego rozwoju i szeroko rozumianą ochronę środowiska. Ten rodzaj działalności pasuje do modelu odpowiedzialności społecznej w obszarze środowiska naturalnego. Określa to również motto, które brzmi: „Czyste rozwiązanie”. Jest to skrócone określenie, z jednej strony praktyki firmy, tj. ograniczenia oddziaływania zapylenia oraz odpadów poprodukcyjnych na środowisko, a z drugiej - określenie marki realizującej zasady zrównoważonego rozwoju.

Model CSR w NESTRO jest bezpośrednio powiązany z ekoinnowacjami, czyli z takimi produktami czy usługami, które obniżają negatywny wpływ na środowisko przyrodnicze. W związku z tym firma nieustannie wprowadza udoskonalenia produktów czy procesów z uwagi na wskaźniki ekonomiczne. Ponadto ekoinnowacje powiązane są z ciągłym rozwojem technologicznym, wpisując się niejako w postęp technologiczny, odnoszący się do nieustannego kreowania innowacji. Wreszcie produkty i usługi mają na celu wzrost efektywności gospodarowania odpadami.

Kurier Drzewny: Na czym polegają konkretne działania firmy NESTRO związane z CSR?

Radosław Gliński: Jednym z takich działań było nasze zaangażowanie w trzeci już Dzień Odkrywców Zawodów oraz pierwszą Noc Odkrywców Zawodów. Ten unikalny w swoim założeniu eksperyment dydaktyczny utworzony został przy współpracy z doradcą zawodowym z Publicznego Gimnazjum nr 1 w Oleśnie. Polegał on na przeprowadzeniu obserwacji pracy na wybranych stanowiskach przez wybraną młodzież klas gimnazjum oraz liceum. Doradca zawodowy po przeprowadzeniu wywiadów indywidualnych, które pozwalają poznać zdolności i zainteresowania ucznia, przeprowadził również „rozmowę kwalifikacyjną” z zakresu wiedzy o firmie NESTRO - głównie o profilach jej działalności i wytwarzanych produktach. Forma ta została wprowadzona, ponieważ udział w drugiej edycji Dnia Odkrywców Zawodów cieszył się bardzo dużym zainteresowaniem młodzieży.

Swoją przygodę z obserwacją wybranych stanowisk pracy 11 młodych ludzi rozpoczęło od poznania zasad Dnia Odkrywców Zawodów oraz szkolenia BHP, które w formie prezentacji przeprowadziliśmy na firmie, następnie młodzież została przydzielona na swoje stanowiska. Dwie osoby poznały zawód konstruktora, dwie zawód projektanta-planisty, dwie kolejne zawód inżyniera i technologa maszyn CNC, a ich koleżanki zawody księgowej oraz specjalisty ds. księgowości. Bardzo dużym zainteresowaniem cieszyła się również specyfika pracy na stanowiskach inżyniera elektryka oraz elektryków pracujących przy tworzeniu szaf sterowniczych. Uczeń klasy III poznał też tajniki pracy głównego informatyka.



Filtr pośredni 9-9-2 ze służą. Fot. NESTRO

tyka firmy. Młodzież poznała załogę oraz spędziła w jej towarzystwie przerwę na posiłki, co sprawiło, że poznali panującą w firmie atmosferę wzajemnej sympatii i życzliwości. Po obserwacji, a nawet częściowym uczestniczeniu w pracy na wybranych stanowiskach, np.: przy rysowaniu konstrukcji w 3D, rurociągu odpylającego w 2D czy obsłudze programu ERP, uczniowie wzięli udział w konkursie z nagrodami, który miał udowodnić, że poznali specyfikę wybranego zawodu. Młodzież prezentowała swoje stanowiska pracy oraz opowiadała czym zajmuje się osoba zatrudniona w danym miejscu. Dzięki temu mogła wykazać się swoją wiedzą, a inni mogli ocenić postępy oraz przyrost wiedzy o realnych wymaganiach danego stanowiska. Zwycięzcy zaskoczyli wszystkich wiedzą i pasją - zwłaszcza uczeń, który obserwował pracę operatora maszyny CNC. Nagrody dla najlepszych - karnety na basen Oleską Lagunę oraz gadzety NESTRO spotkały się z entuzjazmem zwycięzców. To drugie spotkanie w naszej firmie udowodniło, że organizowanie praktycznych lekcji dla uczniów będących na etapie planowania swojej edukacji oraz przyszłości jest bardzo ważnym elementem nauki wiedzy o zawodach. Miejmy nadzieję, że coraz więcej przedsiębiorców otwiera się będzie na tego rodzaju inicjatywy, ponieważ to my, wszyscy, kształtujemy tę rzeczywistość lokalną.

„CYTAT”

„Podstawowym argumentem przemawiającym za obecnością na targach DREMA jest możliwość zaprezentowania nowatorskich rozwiązań, przebadanych we własnym dziale B+R, porównania swoich rozwiązań z pomysłami konkurencji oraz, co najważniejsze, spotkania się z klientami.”

Kurier Drzewny: Jakie są kluczowe aspekty, na których skupia się NESTRO w swoich rozwiązaniach?

Tomasz Balcerzak: Skupiamy się na energooszczędności. Na pewno także na niskim poziomie hałasu, dlatego wentylatory umieszczane są w specjalnych wyciszonych kabinach. Zależy nam bowiem bardzo na tym, by powstający hałas został zredukowany poniżej 76 dB, a w rozwiązaniach dedykowanych nawet poniżej 72 dB. Tak ograniczone poziomy hałasu gwarantują bezpieczną pracę i spokój w otoczeniu, w którym zlokalizowana jest fabryka. Bardzo duży nacisk jest na to kładziony zwłaszcza wtedy, gdy zakłady funkcjonują przy osiedlach mieszkaniowych, więc i inżynierowie firmy zwracają na to uwagę, aby zredukować hałas poniżej 76 dB.

Kurier Drzewny: W jaki sposób planowane są te rozwiązania?

Tomasz Balcerzak: Zawsze przed zaproponowaniem rozwiązania, poprzez swoich inżynierów sprzedawcy, dokonujemy analizy terenu i pomieszczenia klienta oraz jego potrzeb. Ponieważ zauważyliśmy, że optymalny rozkład pomieszczeń, połączony z zaawansowanym procesem logistycznym, przyczynić się może do znaczącego zwiększenia efektywności i ograniczenia hałasu. Nazywamy to doskonałą architekturą miejsca pracy, która musi być dobrze nakreślona jeszcze przed sprowadzeniem urządzeń, za pomocą

których zostanie ona stworzona. Korzyści są oczywiste: przejrzyste opisanie miejsc, uporządkowane, czyste strefy, zoptymalizowane procedury pod względem pokonywanych odległości oraz, co nie mniej istotne, usatysfakcjonowani pracownicy. Nasi inżynierowie projektów pod okiem Pawła Kaczyńskiego, kierownika projektów, przygotowują kompletne plany wzorcowe, dobierając technologię, tworząc idealne stanowiska pracy oraz wykonując projekt sytuacyjny, analizę zużycia energii, zadań i przebiegu pracy.

Kurier Drzewny: Dlaczego NESTRO uczestniczy w targach branżowych DREMA w Poznaniu?

Tomasz Balcerzak: Podstawowym argumentem przemawiającym za obecnością na targach DREMA jest możliwość zaprezentowania nowatorskich rozwiązań, przebadanych we własnym dziale B+R, porównania swoich rozwiązań z pomysłami konkurencji oraz, co najważniejsze, spotkania się z klientami. Staramy się prezentować przede wszystkim ekoinnowacyjne rozwiązania w odpylaniu, ale największe znaczenie mają dla nas rozmowy o planach rozwojowych klientów, ich strategiach. Raczej odchodzimy już od pokazywania wszystkich możliwych rozwiązań. Uważamy, że one równie dobrze służą u klientów. Możemy organizować takie referencyjne wyjazdy z klientami lub zapraszać do nas na pro-

dukcyjną czy halę wystawową. Myślę, że to jest lepsze rozwiązanie niż umieszczanie wszystkiego na stoisku.

Kurier Drzewny: W ostatnich latach firma otrzymała kilka znaczących nagród, m.in.: Opolską Markę 2018 czy Przedsiębiorstwo Fair Play 2017. Czy są one potwierdzeniem rozwoju przedsiębiorstwa zarówno od strony wyników finansowych, jak i oferowanych produktów?

Radosław Gliński: Każda otrzymana nagroda bardzo nas cieszy. Jest też potwierdzeniem słusznej strategii rozwoju, a nie celem samym w sobie. Nasza strategia rozwoju skupia się na trzech podstawowych pytaniach: W jakich płaszczyznach, obszarach będziemy działać za 2 - 5 lat? Co wyróżnia nas pozytywnie i w jakich obszarach jesteśmy lepsi lub bardziej konkurencyjni? Co może być długookresową podstawą sukcesu NESTRO w obliczu różnych wyzwań i wahań na rynku? Dlatego skupiamy się na nowych branżach, gdzie możemy oferować nasze urządzenia, jak odpylanie w zakładach papierniczych czy sortowniach śmieci. W związku z tym inwestujemy w dział konstrukcyjno-projektowy, który jest fundamentem przedsiębiorstwa. Dlatego wspieramy ekorozwojowe rozwiązania w odpylaniu, pozwalające uzyskać ergonomiczne stanowiska pracy w branży drzewnej, a tym samym polepszające procesy produkcyjne.

Kurier Drzewny: Do oferty wprowadza-



Dążenie do zrównoważonego ekorozwoju oznacza dla firm tej branży zarówno nowe wyzwania, jak i szerokie możliwości. Wiele przedsiębiorstw meblowych oraz stolarskich postanowiło uczynić zrównoważony ekorozwój jeszcze ważniejszym aspektem swojej działalności. *Fot. NESTRO*

cie również nowe usługi, jak np.: wycinanie laserem, gięcie i spawanie elementów wykonanych ze stali konstrukcyjnej. Czy zapotrzebowanie na rynku jest duże? Czy znaleźliście niszę na rynku, którą planujecie wykorzystać?

Radosław Gliński: Dodatkowe usługi cięcia laserem stali o grubości do 20 mm, gięcie elementów na krawędziarce CNC, usługi na wykrawarce rewolwerowej wynikają ze strategii, o której już mówiłem i są odpowiedzią na pytanie: w jakich obszarach będziemy działać za 2 - 5 lat? Uważam, że dywersyfikacja proponowanych usług zapewnia stabilny rozwój poprzez zlecenia od firm zewnętrznych, a dodatkowo obniża koszty własne wytworzenia produkowanych wentylatorów, ślimaków transportowych czy elementów instalacji odpylających.

Kurier Drzewny: Jednym z elementów CSR-u jest również współpraca międzysektorowa. W Państwa przypadku odbywa się ona poprzez aktywną współpracę m.in. z uczelniami wyższymi. Na czym ona polega? Jakie korzyści przynosi?

Radosław Gliński: Pracujemy z politechnikami: opolską, częstochowską i gliwicką przy realizacji praktyk za-

wodowych, ale również z branżowym Technikum Przemysłu Drzewnego ze Zwierzynca koło Zamościa, gdzie pomogliśmy bezpłatnie wyposażyć warsztat w system odpylania.

Poprzez praktyki firma realizuje inny wymiar swojej filozofii, jaką jest dzielenie się wiedzą. Od początku wszyscy kładliśmy nacisk na edukację i staraliśmy się docierać do młodych osób, stąd współpraca z firmą HOMAG i Wydziałem Technologii Drewna SGGW w Warszawie, gdzie nieodpłatnie zamontowaliśmy odpylacz NE250. Ale to również udział w inicjatywie Drema Dzieciom w 2017 roku w Fabryce Mebli na Żywo w 2016 roku, gdzie w ub.r. odpylano szlifierkę HOMAGA i okleiniarkę SCM.

Kurier Drzewny: Jakie inne wyzwania związane ze zrównoważonym rozwojem stoją przed branżą? Jakie są Państwa plany w związku z tym?

Tomasz Balcerzak: Zrównoważony rozwój zarówno dla branży drzewnej, jak i meblarskiej to przede wszystkim nowa filozofia rozwoju globalnego, regionalnego i lokalnego, przeciwstawiająca się wąskemu rozumianemu wzrostowi gospodarczemu. Podstawą ekorozwoju jest założenie,

że poprawa, a przynajmniej nie pogorszenie stanu środowiska, jest jednym z ważniejszych czynników warunkujących rozwój ekonomiczny.

Dążenie do zrównoważonego ekorozwoju oznacza dla firm tej branży zarówno nowe wyzwania, jak i szerokie możliwości. Wiele firm meblowych i stolarskich postanowiło uczynić zrównoważony ekorozwój jeszcze ważniejszym aspektem swojej działalności.

Zrealizowanie celu, czyli ograniczenie oddziaływania: zapylenia oraz odpadów poprodukcyjnych, jak również procesów produkcji na środowisko, jest dla wszystkich tych zakładów wymagającym i niełatwym zadaniem. Tutaj z pomocą przychodzi NESTRO, które wspiera swoim doświadczeniem takie ekorozwojowe inwestycje.

Ekorozwój ma realne szanse trwałej realizacji tylko wówczas, jeśli firmy zdołają oderwać się od wąskiego myślenia dotyczącego jedynie środowiska przyrodniczego. Istota problemu sprowadza się do odpowiedzi na pytania: kto, jak i dlaczego oddziałuje na środowisko?

Kurier Drzewny: Czyli pomagacie tym przedsiębiorstwom znaleźć przyczyny negatywnego oddziaływania na środowisko?

Radosław Gliński: Tak można to ująć, przyczyny są najważniejsze, jednym ze sposobów ich redukcji jest zastosowanie ekoinnowacyjnych urządzeń ochrony środowiska. Chcę zwrócić uwagę na pozytywny aspekt takich działań ekologicznych wpływających nie tylko na śro-

dowisko, ale i poprawiających wyniki ekonomiczne przedsiębiorstw. Ponieważ w dobie coraz większych wymagań stawianych przed przedsiębiorstwami pojawia się problem zmian, jakie muszą dokonać nie tylko w sposobie konkurencyjności, ale swojego funkcjonowania.

Uważam, że wymagane będzie ciągłe podejmowanie działań związanych z konkurencją ekologiczną, wpisującą się w proces wdrażania zrównoważonego ekorozwoju zdefiniowanego przez naukowców jako pojęcie ekologicznej konkurencji. Oznacza to dostosowanie się przedsiębiorstw do warunków rynkowych powiązanych z proekologicznymi zachowaniami, takimi jak: energooszczędność, ograniczenie zapylenia i hałasu.

Kurier Drzewny: Jakie działania zarówno branży meblarskiej, jak i drzewnej są szansą na rozwój?

Tomasz Balcerzak: Przede wszystkim nowoczesne linie technologiczne, które pozwalają na lepsze wykorzystanie surowca, zmniejszając przy tym ilość odpadów, oraz poszerzają liczbę odmian wyrobów gotowych. Dzięki nowoczesnej technologii obniża się ilość odpadów, co pozytywnie wpływa na koszty przedsiębiorstwa. Szansą na rozwój jest także prowadzenie działalności w sposób niezagrażający odnawialnym źródłom zasobów i z uwzględnieniem dobra lokalnych społeczności.

Warto zwrócić uwagę na działalność największych przedsiębiorstw z sek-

tora drzewnego, które prowadząc liczne proekologiczne działania, jednocześnie wpływają na zmniejszenie kosztów działalności.

Można wskazać na następujące grupy działań:

- Energia i źródła odnawialne - energia cieplna często pochodzi z kotłowni opalanej biomasą oraz z rekuperacji ciepła gazów i spalin, co zaspokaja w stu procentach zapotrzebowanie zakładu.

- Przekształcanie oparów z lakierni w zakładach meblarskich na energie cieplną poprzez jej recyrkulację, która jest formą odzysku energii cieplnej wykorzystywaną do podgrzania powietrza poprzez zawrócenie jakiejś jej części z wyrzutu powietrza z powrotem na nawiew. To powoduje zmniejszenie nie tylko kosztów w przedsiębiorstwie, ale również wpływa na wzrost świadomości ekologicznej.

- Efektywniejsze wykorzystanie surowców i pozostałości poprodukcyjnych do produkcji brykietu lub peletu. Daje to oszczędność energii cieplnej, względnie jej uzyskiwanie poprzez ograniczenie zużycia np. gazu czy węgla.

- Techniki odpylania, czyli oddzielenie szkodliwych dla zdrowia pyłów i trocin jako ekologiczne bezpieczeństwo dla człowieka i techniki. Prawidłowe odpylanie maszyn stolarskich i centrów obróbkowych stanowi w dzisiejszych czasach jeden z podstawowych warunków do zrównoważonego ekorozwoju poprzez oszczędności energii i obniżenie kosztów eksploatacji maszyn zajmujących się obróbką drewna.



System sterowania NESTRO. *Fot. NESTRO*